

WIR SUCHEN

## VORANBRINGER (M/W/D) ODER ECHE EXPERTISE (M/W/D) IM VERTRIEB



GERMAN WINDOWS ist Hersteller von Fenster, Türen und Fassaden aus Kunststoff, Aluminium und Holz. Rund 450 Mitarbeiter arbeiten an 6 Standorten in ganz Deutschland. Seit 1984 sind wir nicht nur ein verlässlicher Lieferant unserer Kunden, sondern auch ein sicherer Arbeitgeber für unsere Mitarbeiter.

Unsere OBJEKT-Sparte verantwortet die gesamte Abwicklung des Baugewerkes Fenster. Von der Produktempfehlung über die Projektplanung bis hin zur Herstellung und der RAL-zertifizierten Montage von Bauelementen – GERMAN WINDOWS bietet mit der OBJEKT-Sparte alles aus einer Hand. Gefertigt in Oeding werden die Produkte von dort aus in das Münsterland, in das Ruhrgebiet sowie weitere Teile NRW's vertrieben und montiert. Unser Kundenstamm besteht dabei aus klassischen Bauunternehmen, Architekten, Wohnungsbaugesellschaften, Generalbauunternehmen und Kommunen. Für diesen Einsatzbereich suchen wir einen entscheidungsstarken Vertriebsmitarbeiter zur Unterstützung unseres Teams.

### IHR PROFIL

- / Ob Youngstar oder Branchenprofi: Sie begeistern sich für die Themen Ihrer Kunden, erkennen ihr Potenzial und wissen dieses auszuschöpfen.
- / Sie sind entscheidungsstark und behalten auch in herausfordernden Situationen einen kühlen Kopf.
- / Sie reagieren flexibel auf wechselnde Anforderungen unserer Kunden.
- / Sie bringen Know-how aus der Baubranche mit und können technische Fragen vom Kunden sicher beantworten oder lassen sich dorthin entwickeln.
- / Sie zeigen Verantwortungsbewusstsein und kommunizieren klar, effektiv und souverän.

### IHRE AUFGABEN

- / Marktbearbeitung: Neukundenakquise und Potenzialanalyse im Verkaufsgebiet sowie Sicherung und Entwicklung der Bestandskunden.
- / Angebotsausarbeitung: Prüfung der technischen Machbarkeit und Abläufe, Ausarbeitung der Anfragen zur Angebotserstellung.
- / Auftragsverhandlung: Auftragsvergaben vorbereiten, Absprache mit der Montageleitung und Prüfung der Vertragsgestaltung.
- / Auftragserteilung: Briefing der Projektleitung.
- / After-Sales: Einforderung von Kunden-Feedback und internem Feedback zum jeweiligen Auftrag.

### UNSERE BENEFITS:

- / Selbstverwirklichung: Ein Verkaufsgebiet zur eigenverantwortlichen Bearbeitung.
- / Vielfältiger Arbeitsplatz: Ob im Außendienst beim Kunden oder zur Abstimmung im Oedinger Büro.
- / Starkes Team: im Backoffice und bei der Montage können Sie sich auf unser eingespieltes, internes Team verlassen.
- / Breites Produktportfolio: Wir sind Vollsortimenter und schaffen Top-Qualität durch „Made in Germany“.
- / Leistungsgerechte Bezahlung: Fleiß entscheidet über Ihre Vergütung. Sie haben es selbst in der Hand.
- / Moderne Arbeitsausstattung: Smartphone und Laptop nach neusten Standards und ein Firmwagen sind bei uns selbstverständlich – die Automarke können Sie frei wählen.

### KONTAKT

Überzeugen Sie uns mit Ihrer aussagekräftigen Bewerbung inklusive Angabe der Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Starttermins. Wir freuen uns auf Sie!

DENISE SCHIFFER  
job@germanwindows.de  
02862 9508 0

GW GERMAN WINDOWS SÜDLOHN GMBH  
Woorteweg 12  
46354 Südlohn

Mehr Informationen unter:  
[WWW.GERMANWINDOWS.DE/ZUKUNFT](http://WWW.GERMANWINDOWS.DE/ZUKUNFT)